

Campinas, 5 de fevereiro de 2020.

Nesta:

Prezados Senhores.

Através desta apresento meu curriculum vitae e expresso meu interesse em poder ser colaborador dessa organização. O objetivo é o de desenvolver competências profissionais requeridas por essa empresa e ao mesmo tempo buscar sustentação financeira. Aliam-se a estes elementos, a meta de poder continuar meus estudos para poder sintonizar-me com exigências e tendências de um mercado que apresenta uma série de transformações em níveis diversos.

Informo a V.S.as que minha experiência profissional ainda é humilde, porém revelo a minha vontade e necessidade de ser útil aliado a grande sede de aprender constantemente o que me impulsiona a buscar nessa empresa, uma oportunidade de trabalho para desenvolver um potencial latente.

Como características do meu perfil, sei que apresento boa facilidade de relacionamento intra e interpessoal, facilidade de comunicação verbal e escrita no idioma português, conhecimentos de inglês e espanhol, rápida adaptação a mudanças que podem ser provocadas no ambiente, facilidade de absorção de novas informações e conhecimentos que se operam no ambiente, facilidade para aprender e desenvolver novas habilidades ou inovar aquelas já instaladas. Tenho boa capacidade de percepção tanto no que se diz a respeito as questões pessoais como profissionais, porém; sei que tenho muita ainda para desenvolver nesse aspecto, considerando que estou constituindo-me como pessoa. Consigo administrar conflitos dentro de um compasso de tempo adequado a minha forma de ser, procurando harmonizar-me e harmonizar o ambiente no período mais curto possível, buscando para isso estratégias possíveis para solucionar o impasse. Sei definir meus limites respeitando e sendo ético com os demais, porém; buscando a recíproca na mesma proporção.

Creio que esses elementos do meu perfil pessoal e profissional, que apresento a V.S.as, poderão ajudar a definir a oportunidade do espaço profissional que busco junto a essa organização.

Com a certeza de poder contar com a atenção de V.S.as, para o meu pedido e colocando-me a disposição para maiores informações e oportunidade para uma entrevista, subscrevo-me

Atenciosamente,

Jeferson A. Pereira.

JEFERSON A. PEREIRA

INFORMAÇÕES PESSOAIS

- Estado Civil: Casado
- Nacionalidade: Brasileira
- Idade: 43 anos
- Naturalidade: Curitiba – PR
- Filiação: Olívio Pereira e Zilda C. de Oliveira

OBJETIVO

Busco uma oportunidade como colaborador em meio período. Pretendo participar junto as demandas da empresa alcançando metas e colaborando para o sucesso da mesma através das habilidades que posso oferecer.

EXPERIÊNCIA

2012 – 2018 - Igreja Presbiteriana do Brasil Presidente Prudente - SP
Evangelista -

- Pastor de Jovens e Adolescentes na IPB Central de Presidente Prudente.
- Professor da Escola Bíblica Dominical
- Responsável pela parte de Marketing Digital sob a supervisão do Conselho da Igreja para: criação, desenvolvimento e manutenção do website da igreja, redes sociais, transmissão e divulgação on-line.
- Responsável pelo desenvolvimento e lançamento do site oficial da Igreja (2013)

2012 - Telenorte Assessoria em Telecomunicações Joinville - SC
Supervisor de Vendas -

- Supervisão de uma equipe de 7 vendedores externos
- Atendimento ao público em geral. Venda de soluções na área de comunicação, telefonia, internet e TV.
- Prospecção e atendimento no estado de Santa Catarina.

2011 - Compusmart Informática Joinville - SC
Gerente Comercial -

- Atendimento ao público em geral e corporativo
- Responsável por uma equipe de 5 vendedores para soluções na área de informática e tecnologia. Computadores, notebooks e acessórios.

2008 - 2010 Perfilve Alumínio Maringá – PR
Consultor Corporativo -

- Atendimento corporativo. Venda de perfis de alumínio e seus derivados.
- Prospecção e atendimento em todo estado de Santa Catarina presencialmente.

2006 - Alethos Consultoria, Auditoria e Certificação Joinville - SC
Gestor de Relacionamentos / Auditor de Qualidade -

- Auditor de ISO 9001
- Atendimento ao Público e Corporativo. Venda de soluções na área de administração e consultoria de empresas. Desenvolvimento de projetos e soluções.

2005 - RR Donneley do Brasil Joinville - SC
Consultor de Vendas -

- Atendimento ao Público e Corporativo. Venda de soluções, impressos e formulários. Toda a gama de produtos da marca Moore Brasil, como notas fiscais personalizadas, etiquetas híbridas e normais, desenvolvimento de projetos junto ao departamento de compras da empresa para suprir anualmente toda a parte fiscal de impressos. Envelopes, cartões e outros produtos também eram comercializados.

2003 - Contabilista Atacado Joinville - SC
Consultor de Vendas / Telemarketing -

- Atendimento exclusivo ao Corporativo. Venda de suprimentos e artigos para escritório Marcas como Chamex, Hélios Carbex, Faber-Castell entre outras. Venda de suprimentos Hp em larga escala.

2002 - Worlds Games Joinville - SC
Consultor de Vendas -

- Atendimento ao Público e Corporativo. Venda de soluções, suprimentos e equipamentos de informática. Marcas como Hp, Lexmark, Epson entre outras. Auxílio e suporte ao cliente via atendimento personalizado.

2001-2002 Igreja Evangélica Assembléia de Deus. Joinville - SC
Assistente Administrativo -

- Atendimento ao Público.
- Criação e Desenvolvimento do setor de Publicidade e Criação (Cartazes, Banners, Internet, Rádio, Televisão, Out-doors).
- Responsável pela editoração gráfica (Xerox, Gráficos, Cartões de Visita)
- Responsável pela estatística e controle de 89 igrejas.

1998 Cetil Treinamento Ltda. Blumenau - SC

Relações Públicas -

- Divulgação em empresas, escolas, eventos e reuniões corporativas.
- Participou da criação de novas estratégias de Marketing e apresentações que resultaram em um aumento de 50% das vendas.
- Sugeriu novos estilos de apresentação que resultaram em 70% de aumento na abertura de matrículas.

1998 Hobby Tape Videolocadora Ltda. Joinville - SC

Relações Públicas / Caixa / Gerente

- Coordenou o Marketing e as estratégias de venda na filial do Shopping Muller nos primeiros três meses após a inauguração.
- Implementou o treinamento de novos funcionários agilizando o atendimento ao cliente trazendo a fidelização dos mesmos.
- Promovido a Gerente.

FORMAÇÃO

- Mestrado em Teologia Sistemática – Seminário Martin Bucer São Bernarndo - SP
- Bacharelado Teologia – Centro Universitário de Maringá (UNICESUMAR) – Maringá - PR
- Pós Graduação Teologia e Interpretação Bíblica – Faculdade Batista do Paraná – Curitiba - PR
- Bacharelado Livre Teologia – Faculdade Teológica REFIDIM – Joinville -SC
- Liderança e Planejamento – Instituto HAGGAI – Presidente Prudente - SP
- Comunicação e Relacionamento – Instituto HAGGAI – Presidente Prudente - SP
- Palestra – “O Segredo do Sucesso” – por Jean Yuri – Blumenau – SC
- Curso – “Comunicação e Expressão” – FEPLAN – Escola de Comunicação Maurício Sirostick Sobrinho. Florianópolis – SC
- Técnicas de Vendas - IUB (Instituto Universal Brasileiro) São Paulo – SP
- Palestra – Motivando Todos Para o Sucesso – Dr. Lair Ribeiro São Paulo - SP
- Relações Humanas - SENAC Joinville – SC
- CRM (Customer Relationship Managment) Next Generation São Paulo – SP
- Internet Bussines Next Generation São Paulo – SP